



El presidente del Club Cecot Financer Ramon Talamàs, a la izquierda, y el asesor David Rúa.

La prevención es la mejor arma para luchar contra la creciente morosidad

Sesión de David Rúa en el Club Cecot Financer & Fiscal

J.A.

El abogado y asesor mercantil e inmobiliario de la Cecot, David Rúa, protagonizó ayer por la mañana una nueva sesión de del Club Cecot Financer & Fiscal centrado en la morosidad y en las formas de reclamar las deudas. Fue un acto que reunió a unos ochenta personas y que introdujo el presidente del Club Cecot Financer & Fiscal, Ramón Talamàs. Rúa abordó una de las cuestiones que más preocupan a los empresarios y que se ha convertido en un verdadero quebradero de cabeza para muchas firmas que por el elevado nivel de impagos están viviendo situaciones muy complicadas.

El principal mensaje que expuso David Rúa fue el de evitar en lo posible caer en esta situación. Reiteró en varias oportunidades que la prevención es la mejor arma para luchar contra la morosidad. Reducir el riesgo

resulta clave en un horizonte actual tremendamente complicado. "Desgraciadamente los juzgados no funcionan y de este modo es difícil utilizar esta vía para en estos momentos recuperar el dinero que se debe. Los juzgados deben tutelar por nuestros derechos, pero no funcionan, no por culpa de los jueces, sino de la administración", apunta Rúa.

CONDICIONANTES

El asesor de Cecot considera que en estos momentos se dan los ingredientes necesarios para completar el cocktail de la morosidad: a la crisis general, se añade una crisis financiera internacional y española. "Si los bancos no tienen dinero, menos todavía las empresas. En la actualidad la mayoría de gente que no paga no es porque no quiera, sino porque realmente no tiene financiación y puede hacer frente a sus compromisos", detalla David Rúa.

Ante este panorama, el asesor de la Cecot considera que "hay que cambiar la operativa para prevenir la morosidad. Es fundamental en estos momentos tener un carácter muy preventivo. Primero, antes de aceptar ningún trabajo, hay que conocer la situación de esa empresa y además hay que hacer pocas cosas. De este modo se puede disminuir el riesgo. Con informes previos se puede evitar caer en situaciones de morosidad."

David Rúa va más allá y reclama a los empresarios ser "más fríos que nunca. Es mejor no trabajar, que trabajar para no cobrar. Ya no sirve aquello de 'que los conocemos desde hace 20 años. Esta situación ha cambiado en las empresas.'" Rúa también recomienda "gastar el mínimo para recuperar el dinero. Muchas veces es mejor esperar para plantear un conflicto judicial, porque ahora no se puede cobrar".